

**Макроэкономические
показатели
Макроэкономическое
равновесие**

**Мушников Дмитрий Львович
К.м.н., доцент**

Макроэкономика (от греч. macros-большой) – это часть общей экономической теории, изучающая закономерности развития и изменений национальной экономики в целом, т.е. взаимодействие государства, фирм, домохозяйств (потребителей), банков, профсоюзов. Сформировалась под влиянием трудов Д.Кейнса в 30-е годы 20-го века.

Макроэкономика оперирует агрегированными, суммированными величинами.

Экономическое равновесие – такое состояние национальной экономики, при котором на рынке одновременно обеспечивается равенство спроса и предложения и ни один из экономических агентов не заинтересован в изменении объема своих покупок и продаж.

Равновесие общественного воспроизводства возможно при условии,
что все товары проданы, все средства производства, и предметы потребления возмещены.

Это бывает редко и является неустойчивым.

Непрерывность общественного воспроизводства рассматривается в **модели экономического оборота**, где субъектами экономики являются домохозяйства, фирмы, правительство, банки. Связи осуществляются в денежной и товарной формах.

Модель экономического оборота

На товарном рынке

Домохозяйства через рынок ресурсов поставляют фирмам экономические ресурсы (земля, труд, капитал, предпринимательские способности). От фирм через рынок благ они покупают товары и услуги.

На денежном рынке

Домохозяйства платят правительству прямые налоги, а получают от него зарплату и социальные выплаты.

Фирмы платят правительству прямые и косвенные налоги и получают установленные платежи и субсидии

Макроэкономические показатели (система национальных счетов)

- Национальное богатство
- Валовый национальный продукт
- Национальный доход
- Уровень цен
- Средний уровень процентной ставки
- Занятость

1.Национальное богатство – это совокупность потребительских стоимостей, накопленных обществом за всю историю.

Национальное богатство охватывает:

- Имущество (основные и оборотные фонды, домашнее имущество);
- Природные богатства (земля, природные запасы)
- Невещественное богатство (потенциал здоровья нации, ее духовное богатство, образовательный и научный потенциал)

2. Валовый национальный продукт (ВНП) –

это суммарная рыночная стоимость всех конечных (готовых к потреблению) товаров и услуг, произведенных в стране за год.

Существует три метода измерения ВНП:

- По сумме **расходов** на созданную в стране продукцию
- По сумме **доходов** полученных от производства продукции
- **Производственный**, как сумма добавленной стоимости (= стоимость товаров – стоимость сырья)

Расчет ВВП по расходам

$$\text{ВВП (GNP)} = C + I + G + X$$

Где:

C – расходы населения на потребление;

I – расходы на инвестиции;

G – государственные расходы, закупки

X – чистый экспорт

Расчет ВВП по доходам

$$\text{ВВП (GNP)} = Y + W + R + i + p + T,$$

Где

Y – амортизация

W - зарплата

R – рента,

I – проценты

P – прибыль

T – косвенные налоги

ВВП по расходам = ВВП по доходам

Чем выше ВВП, тем выше благосостояние населения

Различают

1. **Номинальный ВВП** – исчисляется в ценах текущего года

2. **Реальный ВВП** =

Номинальный ВВП / индекс цен

3. **Потенциальный ВВП** (при полной занятости)

Индекс цен (дефлятор ВВП) =

Общая стоимость товаров в текущих ценах /

Общая стоимость товаров в базисных ценах

Индекс цен =

Номинальный ВВП / Реальный ВВП

Различают так же:

Потенциальный ВВП – это объем производства при полной занятости

Фактический ВВП – это объем производства в условиях циклической безработицы.

ВВП на душу населения является важнейшим показателем, характеризующим уровень благосостояния общества

3. Валовой внутренний продукт (ВВП) –
стоимость товаров, произведенных на
территории страны отечественными и
иностранными производителями

$ВВП = ВВП - X$ (чистый экспорт)

**4. Чистый национальный продукт
(ЧНП), включает только чистые
инвестиции**

$ЧНП = ВВП - A$ (амортизация)

5. Национальный доход (НД)

$НД = ЧНП - T$ (косвенные налоги)

Для характеристики уровня жизни населения используются три показателя:

- 1. Личный доход**
- 2. Располагаемый доход**
- 3. Чистое экономическое благосостояние**

Личный доход (ЛД) – это весь доход, получаемый отдельными лицами или семьями до уплаты налогов.

$$\text{ЛД} = \text{НД} - \text{T1} - \text{T2} - \text{рн} + \text{T3}$$

НД – национальный доход

T1 – взносы на социальное страхование

T2 – налог на прибыль

Рн – нераспределенная прибыль

T3 – трансфертные платежи

Располагаемый личный доход (РЛД)

- это доход, который остается после уплаты индивидуальных налогов

$$\text{РЛД} = \text{ЛД} - \text{T (индивидуальные налоги)}$$

Чистое экономическое благосостояние – это показатель, измеряющий экономическое благосостояние общества с учетом не только имеющихся доходов, но и качества жизни (П. Самуэльсон)

Безработица -

Это социально-экономическое явление, при котором часть рабочей силы не занята в производстве.

Это циклическое явление, выражающееся в повышении предложения труда над спросом на него.

Умеренная безработица необходима для нормального развития экономики.

Рабочая сила = население —

нетрудоспособное население (дети пенсионеры, инвалиды) —

выбывшие из состава рабочей силы (военные, учащиеся)

Безработные = рабочая сила — занятые

Безработный, по определению МОТ, - это человек который может работать, хочет работать, самостоятельно активно ищет работу, но не может трудоустроиться из-за отсутствия рабочих мест или недостаточной профессиональной подготовки

Виды безработицы



- **Уровень безработицы =**
безработные / рабочая сила * 100%.

- **Уровень занятости =**
занятые / рабочая сила * 100%.

Рыночной экономике противопоказаны как слишком высокий, так и слишком низкий уровень безработицы.

Согласно закону Оукена, увеличение фактической безработицы на 1% по сравнению с естественным уровнем ведет к потерям 2,5% ВВП.

Кривая Филлипса показывает, что снижение уровня безработицы ниже естественного уровня приводит к повышению инфляции.

Причины возникновения безработицы

- Внедрение новых технологий
- Экономический спад (снижается потребность во всех ресурсах)
- Политика правительства и профсоюзов в области оплаты труда (оплата - спрос на труд)  
- Сезонные изменения в уровне производства
- Рост численности трудоспособного населения

Последствия безработицы

1. Снижение доходов и уровня жизни населения
2. Утрата работниками профессиональных качеств;
3. Ухудшение состояния здоровья
4. Рост преступности и социальной напряженности

Методы воздействия государства на уровень занятости

1. Стимулирование создания рабочих мест и спроса на труд
2. Выплата пособий по безработице
3. Организация переподготовки кадров
4. Сбор информации о наличии вакансий
5. Законодательное регулирование условий найма

Инфляция

(от лат. «инфлатио» - вздутие) – это обесценивание денег, падение их покупательной способности, проявляющееся в устойчивом росте общего уровня цен.

Причины инфляции

1. Бюджетный дефицит покрываемый денежной эмиссией (печатаньем денег)
2. Милитаризация экономики
3. Монополизация рынка
4. Инфляционные ожидания
5. Падение курса национальной валюты, рост цен на импортируемую продукцию

Последствия инфляции

1. Падение реальных доходов населения
2. Расслоение общества на богатых и бедных
3. Утрата стимулов к накоплению и инвестициям
4. Старение производства
5. Искажение структуры потребительского спроса
6. Падение курса национальной валюты
7. Усиление диспропорций в экономике

Виды инфляции

1. В зависимости от темпа роста цен
 - А) умеренная (ползучая) – рост цен не более 10% в год при соответствующем росте доходов
 - Б) Галопирующая – рост цен до 200% в год, при этом рост доходов отстает
 - В) Гиперинфляция – цены растут в сотни и тысячи раз. Товарно-денежные отношения заменяются натуральным обменом.

2. По форме

- А) Открытая, выражается в росте цен
- Б) Скрытая, выражается в товарном дефиците, повышении роли «черного рынка»

3. По причинам

- А) инфляция спроса – при превышении совокупного спроса над предложением
- Б) инфляция предложения – при росте издержек производства (инфляционная спираль «зарплата – цены»)

Стагфляция – рост цен на фоне роста безработицы и падения производства

Показатели инфляции

1. Индекс потребительских цен (ИПЦ)

ИПЦ = Цена потребит. корзины в данном году / цена потребб. корзины в прошлом году x 100%

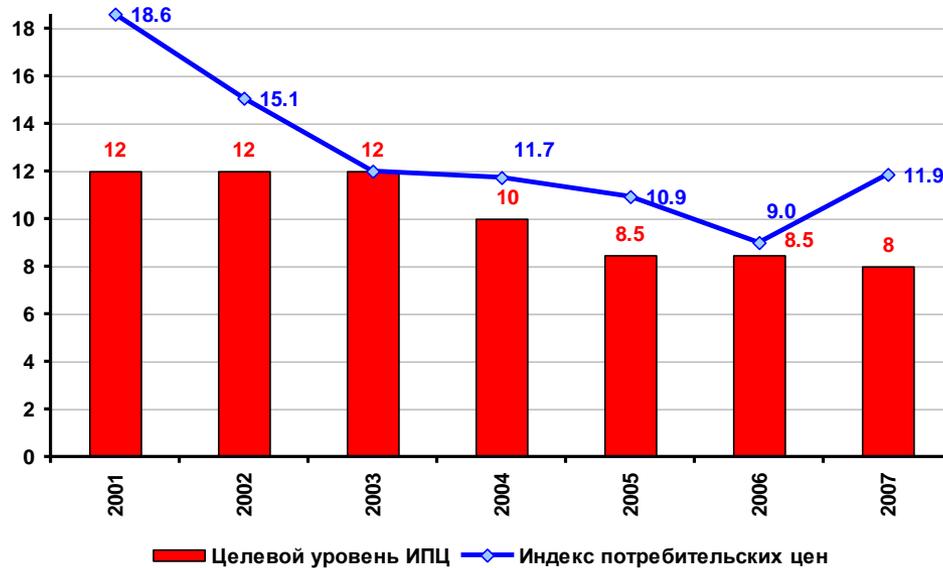
Повышение ИПЦ свидетельствует об инфляции, снижение – о дефляции

2. Темп инфляции =

ИПЦ данного года – ИПЦ предыдущего года / ИПЦ предыдущего года x 100%

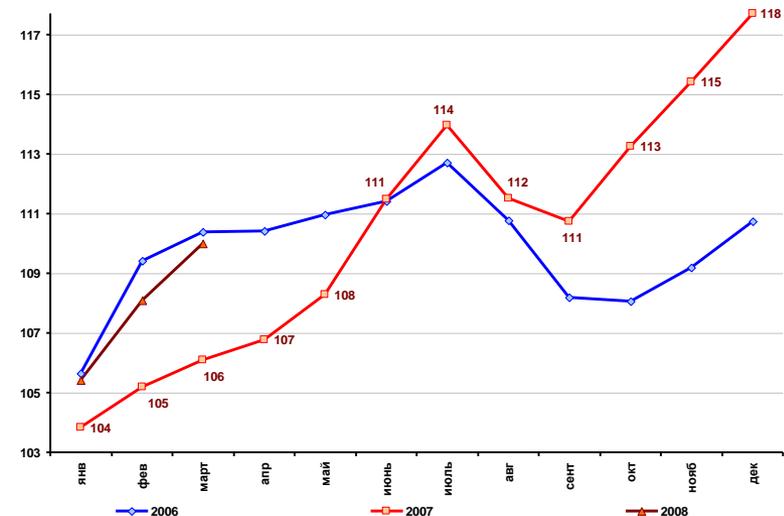
Проблема инфляции в России

Соотношение фактического и целевого уровня инфляции (темпы прироста, %)



Ускорение инфляции, сопровождающееся опережающим повышением цен на товары, потребляемые малообеспеченными, ведет к крайне негативным социальным последствиям, резко снижая эффективность борьбы с бедностью.

Удорожание «корзины бедных» (темпы роста, %)



Экономический цикл – это

повторяющиеся на протяжении ряда лет спады и подъемы экономической активности, отличающиеся один от другого продолжительностью и интенсивностью при наличии долговременной тенденции к экономическому росту

Экономический цикл включает 4 фазы:

- 1. Кризис (рецессия, сжатие, спад)** – сокращение производства на фоне снижения спроса, банкротства, безработица, падение уровня жизни.
- 2. Депрессия (дно)** – низшая точка падения производства, безработица на высоком уровне, деловая активность очень низкая, появляются «точки роста»

3. **Оживление** (расширение экспансии) – производство начинает восстанавливаться, цены растут, деловая активность усиливается, растет спрос на деньги и средства производства.
4. **Подъем (пик, бум)** – растет объем производства, растут цены, снижается безработица, растет зарплата. Экономика работает на пределе своих возможностей. Постепенно созревает кризис.

Виды экономических циклов

- 1. Долгосрочные** циклы («длинные волны» Кондратьева) продолжительностью 40-60 лет – связаны с появлением новых технологий
- 2. Среднесрочные** циклы (7-12 лет) – связаны с обновлением производства
- 3. Краткосрочные** (2-4 года) – связаны с колебанием величины товарных запасов